

Perbedaan Bisnis Affiliate dengan MLM

Oleh Adi Sumaryadi



Pertanyaan

Apakah bisnis afiliasi sama dengan MLM? Apa keuntungan dan kerugian dari member bisnis afiliasi?

Saya pikir Afiliate dengan MLM sangat berbeda walaupun sedikit mirip dan bisa dikombinasikan. Keduanya sebenarnya merupakan teknik-teknik marketing yang umumnya dijalankan di Indonesia. Namun, MLM lebih dominan di penguatan Jaringan yang berlevel, biasanya memiliki pangkat-pangkat tertentu ketika sudah mencapai puncak tertentu seperti Leader atau sejenisnya. Di Indonesia, MLM terkadang dikenal lebih fokus kepada mendapatkan downline daripada menjual produknya ke non member MLM itu sendiri. MLM di Indonesia lebih senang kepada bonus jaringan, walau sebagian ada juga yang fokus ke bonus penjualan.

Sedangkan affiliate lebih mengutamakan mendatangkan trafik ke channel pembelian yang kita miliki apakah itu Online Store, landingpage atau sejenisnya. Biasanya, komisi akan didapatkan bila ada pembelian yang terjadi.

Keuntungan Afiliate adalah kita tidak harus punya produk dan tidak harus susah payah untuk mengenalkan, cukup memperbanyak trafik dan kemungkinan untuk menggunakan produk yang kita afiliasikan. Ruginya, kita tidak punya produk sendiri, kita hanya dapat komisi.

Kata Kunci : MLM, Affiliate